

Manual del Distribuidor Cuaderno de campo



MENTOR
6A23

01. ¡MANOS A LA OBRA!

Comienza un viaje maravilloso que te ayudará a conseguir tus objetivos. No pierdas tiempo y comienza tu trabajo de la mano de tu mentor en el Negocio.

Al ponerle fecha a un sueño, este se convierte en una meta. Una meta dividida en pasos se convierte en un plan. Un plan apoyado por acciones se vuelve realidad.

02. PLANIFICACIÓN.



03. DISPARO DE MEMORIA.

Esta lista tiene como propósito activar tu memoria. Recuerde que todavía no necesitas números telefónicos o direcciones, tampoco nombres propios si no los sabe, simplemente anota cualquier persona que recuerdes, incluyendo la cajera del supermercado, el hombre que corta el césped de tu casa o la pareja propietaria de la floristería local. Ahora solo estás recordando. . . más adelante te explicaremos los detalles.

COLEGAS DEL TRABAJO

Jefe//Socio/a	Encargado/a del almacén	Persona encargada de la
Gerente/Supervisor	Repartidor/a de agua	fotocopiadora
Compañero/a de trabajo	Representante del sindicato	Fontanero
Secretaría/o	Representante de la cooperativa	Persona encargada de la
Recepcionista / Asistente	de crédito	limpieza
Recursos humanos	Gerente de banca	Persona encargada del man-
Contable	Guardia de seguridad	tenimiento
Comercial	Encargado/a Servicios generales	Persona encargada del servi-
Encargado/a de logística	Cartero/a	cio

Clientes
 Casero
 Arrendador
 Clientes de tu negocio
TRABAJO, personas que...
 Perdieron el trabajo
 Casi perdieron el trabajo
 Van a ser despedidas
 Están buscando trabajo
 Están decontentos con su trabajo
 Buscan un trabajo parcial
 Nuevos empleados
FAMILIARES Y AMIGOS
 Esposo/a
 Hijos adultos
 Madre/Padre
 Suegra/Suegro
 Hermana/Hermano
 Cuñada/Cuñado
 Sobrina/Sobrino
 Tía/Tío
 Prima/ Primo
 Abuelo/ Abuela
 Padrino/Madrina
 Damas de honor
 Acompañantes de la novia o novio
 Mejor amigo/a
 Amigos del colegio
 Vecinos
 Amigos de la parroquia
 Amigos del gimnasio
COLEGAS DE LA ESCUELA
 Suyos o de sus hijos.
 Director/a
 Maestros/Asistentes
 Entrenadores
 Árbitros/Jueces
 Director de coro/orquesta
 Director de actividades extra-escolares
 Enfermera escolar
 Guardia de seguridad
 Bedeles
 Administrativo/a
CLUBES Y ORGANIZACIONES
 Club deportivo del colegio
 Club deportivo local
 Asociación de padres y maestros
 Club social de tu parroquia

ACTIVIDADES RECREATIVAS
 Pesca y caza
 Sky
 Corredores/Joggers
 Tenis
 Baloncesto
 Softball/béisbol
 Fútbol
 Natación
 Gimnasia
 Trekking
 Artes marciales
 Frontón
 Pádel
 Bridge
 Bingo y canasta
 Club de manualidades
 Ganchillo y macramé
 Costura y patronaje
GENTE EN ACTIVIDAD
 Enfermera
 Médico
 Dentista
 Ortodoncista
 Higienista dental
 Cirujano/Especialista
 Empleados de hospital
 Terapeuta de rehabilitación
 Quiropráctico
 Oftalmólogo
 Especialista en nutrición
 Farmacéutico
 Asistente social
 Dependiente de supermercado
 Investigador privado
 Policía
 Bombero
 Guardia civil
 Conductor de ambulancia
 Vendedor de ordenadores
 Técnico informático
 Técnico de página web
 Representante de telefonía móvil
 Operadora de telefonía
 Bibliotecario/a
 Administrativo/a
 Abogado/a
 Terapeuta ocupacional
 Trabajador social
 Jardinero/a

Jefe de grupos de exploradores
 Profesor de idiomas
 Profesor de piano
 Profesor de baile
 Peluquero/ Manicura
 Masajista
 Encargado de salón de belleza
 Monitor tiempo libre
 Entrenador personal
 Empleado de tienda de productos naturales
 Empleado de almacén
 Empleado de grandes grandes almacenes
 Empleado de galería comercial.
 Empleado de tienda de comestibles
 Empleado de tienda al por mayor
 Carnicero/a
 Chacutero/a
 Cocinero/a
 Confitero/a
 Camarero/a
 Barman
 Metre
 Chef
 Pinche
 Lava platos
 Cajero/a
 Florista
 Director de funeraria
 Tintorero
 Empresario Distribuidor de productos Avon
 Distribuidor de productos Tupperware
 Distribuidor de productos Thermomix
 Orador público
 Comentarista deportivo
 Escritor /a
 Periodista
 Redactor/a
 Editor/a
 Fotógrafo/a
 Tipógrafo/a
 Locutor/a de radio
 Artista Artesano Anticuario

Albañil	Pintor de brocha gorda	Geólogo
Empleado de ferretería	Cerrajero	Teólogo
Electricista	Tapicero	Ingeniero
Instalador de cables	Encargado del mantenimiento de piscinas	Decorador de interiores
Instalador de teléfonos	Jardinero	Arquitecto
Carpintero	Guardabosques	Gestor de bienes raíces
Técnico electricista	Agricultor	Agente inmobiliario
Asesoría y gestión	Recaudador de hacienda	Agente de viajes
Limpiador/a	Arquitecto	Auxiliar de vuelo
Higienista	Tasador de bienes raíces	Piloto comercial
Ortodoncista	Guardacostas	Azafata de vuelo
Arqueólogo	Monja	Sobrecargo de vuelo
Sacerdote		Personal militar

¿Se te ocurre alguien más ?

04. LISTA DE CONTACTOS 2.0

Credibilidad / **E**mprendedor / **D**istancia / **E**conomía / **S**alud.

	NOMBRE	TELÉFONO	C	E	D	E	S	TOTAL
1								
2								
3								
4								
5								
6								
7								
8								
9								
10								
11								
12								
13								
14								
15								

	NOMBRE	TELÉFONO	C	E	D	E	S	TOTAL
16								
17								
18								
19								
20								
21								
22								
23								
24								
25								
26								
27								
28								
29								
30								

Credibilidad / **E**mprendedor / **D**istancia / **E**conomía / **S**alud.

	NOMBRE	TELÉFONO	C	E	D	E	S	TOTAL
31								
32								
33								
34								
35								
36								
37								
38								
39								
40								
41								
42								
43								
44								
45								

	NOMBRE	TELÉFONO	C	E	D	E	S	TOTAL
46								
47								
48								
49								
50								
51								
52								
53								
54								
55								
56								
57								
58								
59								
60								

	NOMBRE	TELÉFONO	C	E	D	E	S	TOTAL
61								
62								
63								
64								
65								
66								
67								
68								
69								
70								
71								
72								
73								
74								
75								

	NOMBRE	TELÉFONO	C	E	D	E	S	TOTAL
76								
77								
78								
79								
80								
81								
82								
83								
84								
85								
86								
87								
88								
89								
90								

	NOMBRE	TELÉFONO	C	E	D	E	S	TOTAL
91								
92								
93								
94								
95								
96								
97								
98								
99								
100								
101								
102								
103								
104								
105								

	NOMBRE	TELÉFONO	C	E	D	E	S	TOTAL
106								
107								
108								
109								
110								
111								
112								
113								
114								
115								
116								
117								
118								
119								
120								

	NOMBRE	TELÉFONO	C	E	D	E	S	TOTAL
121								
122								
123								
124								
125								
126								
127								
128								
129								
130								
131								
132								
133								
134								
135								

	NOMBRE	TELÉFONO	C	E	D	E	S	TOTAL
136								
137								
138								
139								
140								
141								
142								
143								
144								
145								
146								
147								
148								
149								
150								

	NOMBRE	TELÉFONO	C	E	D	E	S	TOTAL
151								
152								
153								
154								
155								
156								
157								
158								
159								
160								
161								
162								
163								
164								
165								

	NOMBRE	TELÉFONO	C	E	D	E	S	TOTAL
166								
167								
168								
169								
170								
171								
172								
173								
174								
175								
176								
177								
178								
179								
180								

	NOMBRE	TELÉFONO	C	E	D	E	S	TOTAL
181								
182								
183								
184								
185								
186								
187								
188								
189								
190								
191								
192								
193								
194								
195								

	NOMBRE	TELÉFONO	C	E	D	E	S	TOTAL
196								
197								
198								
199								
200								
201								
202								
203								
204								
205								
206								
207								
208								
209								
210								

	NOMBRE	TELÉFONO	C	E	D	E	S	TOTAL
211								
212								
213								
214								
215								
216								
217								
218								
219								
220								
221								
222								
223								
224								
225								

05. ¿CÓMO CONCERTAR UNA REUNIÓN?



PROHIBIDO HABLAR DE AGUA, FILTRO Y PRECIO.

Palabras que vamos a utilizar:

- ✓ Quiero hablarte de la posibilidad de un negocio.
- ✓ Compañía Japonesa.
- ✓ Máquina que produce antioxidantes.
- ✓ Tecnología rica en hidrógeno activo.
- ✓ Mayor energía y vitalidad.
- ✓ Rejuvenece desde el interior.
- ✓ Negocio en expansión global.

Debemos establecer la duración de la reunión :

- ✓ Para demostración cliente : 50 min
- ✓ Para presentación de negocio : 1h 30 min.

06. SEMANARIO.

SEMANA : _____ / AÑO : _____

	Lunes	Martes	Mierc	Jueves	Viernes	Sábado	Dom
09:00 a 10.30							
11.00 a 12.30							
13.00 a 14:30							
15.30 a 17:00							
17:30 a 19:00							
19.30 a 21:00							

SEMANA : _____ / AÑO : _____

	Lunes	Martes	Mierc	Jueves	Viernes	Sábado	Dom
09:00 a 10.30							
11.00 a 12.30							
13.00 a 14:30							
15.30 a 17:00							
17:30 a 19:00							
19.30 a 21:00							

SEMANA : _____ / AÑO : _____

	Lunes	Martes	Mierc	Jueves	Viernes	Sábado	Dom
09:00 a 10.30							
11.00 a 12.30							
13.00 a 14:30							
15.30 a 17:00							
17:30 a 19:00							
19.30 a 21:00							

SEMANA : _____ / AÑO : _____

	Lunes	Martes	Mierc	Jueves	Viernes	Sábado	Dom
09:00 a 10:30							
11:00 a 12:30							
13:00 a 14:30							
15:30 a 17:00							
17:30 a 19:00							
19:30 a 21:00							

SEMANA : _____ / AÑO : _____

	Lunes	Martes	Mierc	Jueves	Viernes	Sábado	Dom
09:00 a 10:30							
11:00 a 12:30							
13:00 a 14:30							
15:30 a 17:00							
17:30 a 19:00							
19:30 a 21:00							

SEMANA : _____ / AÑO : _____

	Lunes	Martes	Mierc	Jueves	Viernes	Sábado	Dom
09:00 a 10.30							
11.00 a 12.30							
13.00 a 14:30							
15.30 a 17:00							
17:30 a 19:00							
19.30 a 21:00							

SEMANA : _____ / AÑO : _____

	Lunes	Martes	Mierc	Jueves	Viernes	Sábado	Dom
09:00 a 10.30							
11.00 a 12.30							
13.00 a 14:30							
15.30 a 17:00							
17:30 a 19:00							
19.30 a 21:00							

SEMANA : _____ / AÑO : _____

	Lunes	Martes	Mierc	Jueves	Viernes	Sábado	Dom
09:00 a 10.30							
11.00 a 12.30							
13.00 a 14:30							
15.30 a 17:00							
17:30 a 19:00							
19.30 a 21:00							

SEMANA : _____ / AÑO : _____

	Lunes	Martes	Mierc	Jueves	Viernes	Sábado	Dom
09:00 a 10.30							
11.00 a 12.30							
13.00 a 14:30							
15.30 a 17:00							
17:30 a 19:00							
19.30 a 21:00							

SEMANA : _____ / AÑO : _____

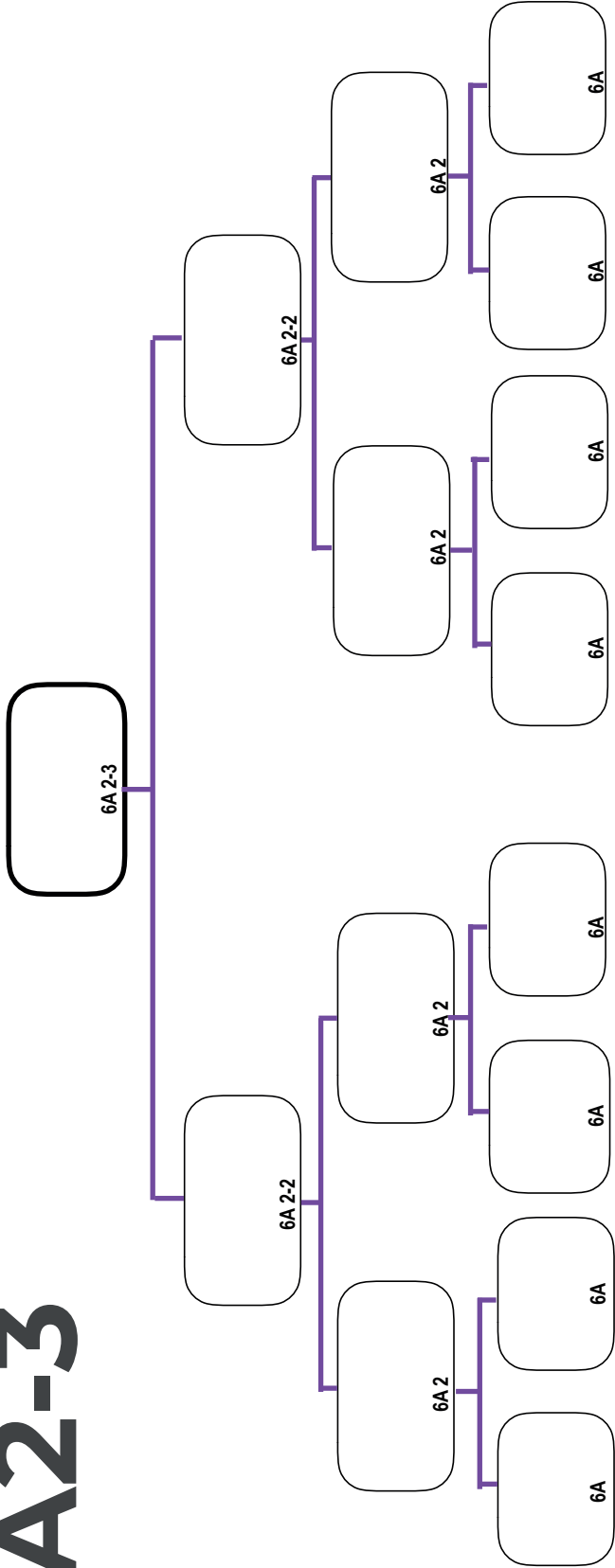
	Lunes	Martes	Mierc	Jueves	Viernes	Sábado	Dom
09:00 a 10.30							
11.00 a 12.30							
13.00 a 14:30							
15.30 a 17:00							
17:30 a 19:00							
19.30 a 21:00							

SEMANA : _____ / AÑO : _____

	Lunes	Martes	Mierc	Jueves	Viernes	Sábado	Dom
09:00 a 10.30							
11.00 a 12.30							
13.00 a 14:30							
15.30 a 17:00							
17:30 a 19:00							
19.30 a 21:00							

07. MI ESTRUCTURA 6A2-3

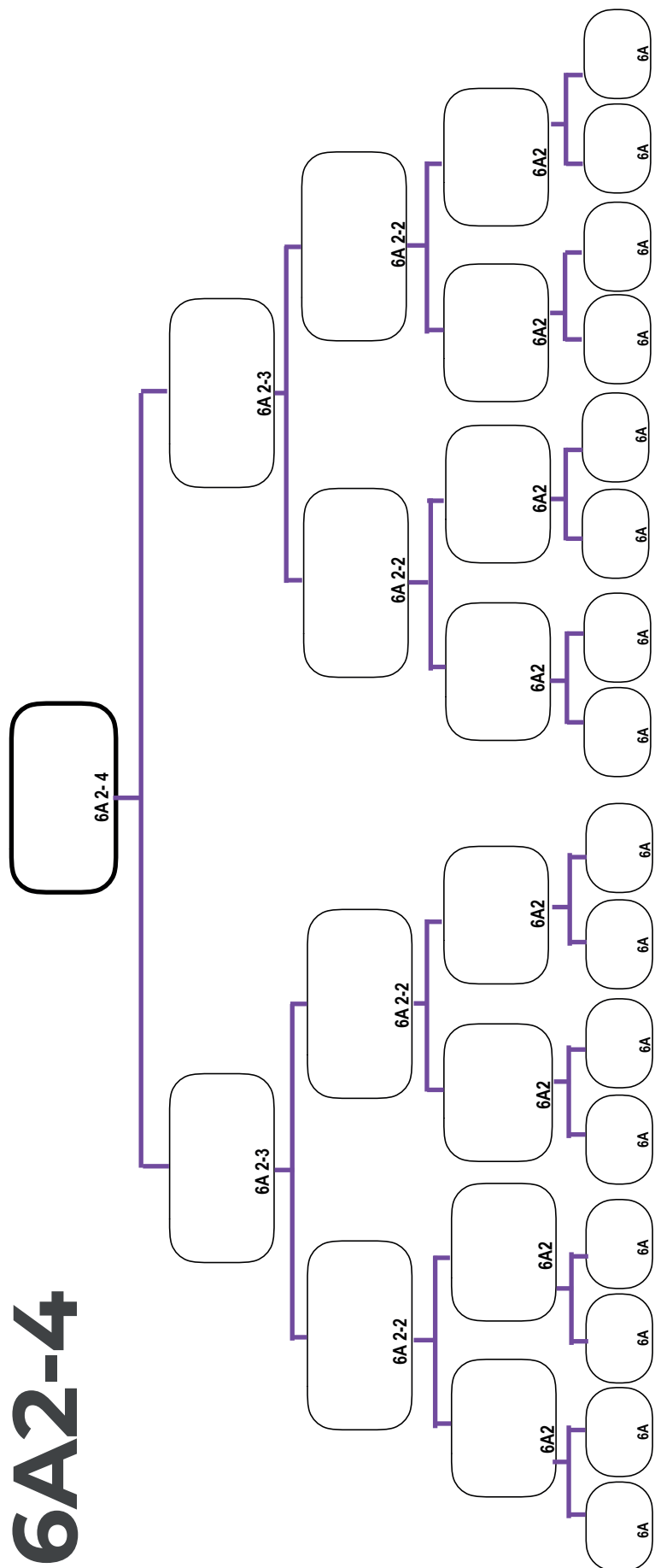
Mi estructura
6A2-3



Llegaré a 6A2-3 en : _____

08. MI ESTRUCTURA 6A2-4

Mi estructura
6A2-4



Llegaré a 6A2-4 en : _____/_____/_____

Informaciones útiles

ENAGIC ESPAÑA y PORTUGAL

Avenida a França, 735
4250-214 Oporto
Portugal
Tel: + 351 228 305 464
portugal@enagiceu.-
com

Responsable:

Paula Azevedo
Branch Manager

ENAGIC EUROPE GmbH

www.enagiceu.com

Charlottenstr,73
40210 Dusseldorf
Alemania
Tel: +49 211 93657000
sales@enagiceu.com

Para pagos de las máquinas:

Commerzbank
Enagic Europe GmbH
IBAN:DE64300400000180321200
SWIFT: COBADEFFXXX

PLATAFORMA MENTOR6A2-3

www.mentor6a23.com

Encontrarás:

- ◆ Videos de Formación
- ◆ Biblioteca
- ◆ Formularios
- ◆ Certificaciones

Responsable:

María Elena González
Tel: +34 669 947 889
support@mentor6a23.com

Para pagos de compras en la WEB:

CAIXABANK
IBAN ES66 2100 5656 0702 0018 4788
SWIFT / BIC
CAIXESBBXXX